

**Fecha**

2-6-2016

Horario

16:00-19:00 h.

Duración

3 horas lectivas

LugarColegio de
Mediadores de
Seguros de Gipuzkoa**Programa****OBJETIVO**

Los contenidos que se imparten, tanto en el aspecto teórico como en el práctico, tienen el objetivo de dotar a los asistentes de los recursos necesarios para desarrollar su actividad; desarrollando argumentaciones prácticas, basadas en el asesoramiento al cliente como eje fundamental de la misma, asimilables a las situaciones que podrán encontrar en el día a día.

CONTENIDO Y METODOLOGÍA**Tributación sobre las operaciones de seguro**

- Seguros de Vida
- Planes Individuales de Ahorro Sistemático [PIAS] y Seguros individuales de Ahorro a largo Plazo [SIALP]
- Planes de Pensiones y Planes de Previsión Asegurados
- Rentas Vitalicias y Rentas Temporales
- Otros productos de Ahorro

Se explicará la vinculación de todos estos productos con:

- Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas [I.R.P.F]; (rendimientos de capital mobiliario, incrementos patrimoniales, compensaciones...)
- Impuesto sobre Sociedades
- Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones.

Se explicará con:

- a) Ejemplos numéricos prácticos.
- b) Argumentos de venta
- c) Consultas de AEAT y de la DGS.

Las sesiones terminarán con un turno de aproximadamente 45 minutos para que los asistentes puedan plantear aquellas cuestiones que sean de su interés.

Ponentes:**D. Jose Antonio Almoguera Martín**

Director Técnico de Escuela Internacional de Estudios Empresariales (ESINE)

D. Antonio Benito López

Director de Formación de CNP Partners