



Programa

El Seguro de Decesos vs el Seguro de Vida. La regulación del Seguro de Sepelio como Prestación de Servicios. Las diferentes modalidades de contratación que ofrece el Seguro de Decesos en nuestro Mercado y cómo se determina el capital a asegurar. ¿Con qué componentes cuenta la garantía de Servicio de Sepelio? ¿Qué servicios de Asesoría y Gestoría precisamos en caso de Fallecimiento? ¿Qué **garantías básicas novedosas ofrece Gestisep (Testamento, Testamento Vital, Final de la Vida Digital)**? ¿Qué ventaja tiene la contratación de un Seguro de Decesos para personas mayores? ¿Cómo gestiona la póliza de Decesos el fallecimiento del Asegurado fuera de su lugar de residencia? ¿Cómo rebatimos las objeciones que nos plantea el cliente ante la comercialización de un Seguro de Decesos?... Los aspectos enumerados son algunos de los que abordaremos con la finalidad de comercializar el Seguro de Decesos. Asimismo, y cómo aspectos clave para la **Venta de Seguros de Decesos**, se presentan en este curso las **Nuevas Garantías en el Mercado, cómo las Complementarias Opcionales de Repatriación y de Residentes** que comercializa FIATC.

Aspectos Clave para la Venta del Seguro de Decesos

Empresa Colaboradora:



Ponente:

Mati Toledo

Consultora Senior y Técnica de Formación en la Central de Fiatc hace 10 años

Licenciada en Filología y en Derecho y con postgrado en práctica jurídica en el Col.legi d'Advocats de Barcelona. Con una amplia experiencia profesional vinculada al sector asegurador como responsable técnica de Seguros Personales, Vida y Salud en Fiatc Barcelona

Lugar:

Colegio de Mediadores de Seguros de Gipuzkoa

Fecha: **21/03/2019**

Horario comienzo: **16:00-19:00 horas**



GIPUZKOAKO ASEGURU ARTEKARIEN ELKARGOA
COLEGIO DE MEDIADORES DE SEGUROS DE GIPUZKOA

